

頑張る企業の皆様へ魅力ある情報を

# Progress

浦安商工会議所だより

—プログレス—



2024.12

Vol.373

[www.urayasu-cci.or.jp/](http://www.urayasu-cci.or.jp/)

経営者の企業理念

いまを生きる  
—後編—  
ジャパネットたかた発展の根幹

## 浦安商工会議所主催セミナーのご案内

- ・カレーハウスCoCo壱番屋 創業者が語る「栄える経営、継ぐ経営」
- ・社員の意欲の育て方セミナー

## 景気動向調査分析

会員紹介

株式会社MARINAインターナショナル  
BIGMAMA

- 経営者の企業理念**
- 02 ジャパネットたかた発展の根幹  
いまを生きる —後編—
- 04 会員増強・会員交流委員会主催セミナー  
カレーハウスCoCo壱番屋 創業者が語る「栄える経営、継なく経営」
- 05 商工会議所主催セミナー  
社員の意欲の育て方セミナー
- 06 商工会議所の活動報告
- 07 中小企業診断士個別相談会開催のお知らせ  
創業支援セミナーのお知らせ  
マル経融資のご案内
- 08 景気動向調査分析
- 09 「浦安バル街」開催レポート／新年安全祈願参詣会のお知らせ
- 会員紹介**
- 11 株式会社MARINAインターナショナル／BIGMAMA
- 12 会議所スケジュール

### 浦安商工会議所会報誌 “Progress”

#### Progress とは…

「資本主義の父」であり、現在の商工会議所の前身となる東京商法会議所の創設者でもある渋沢栄一は「もうこれで満足だという時は、すなわち衰える時である」という言葉を残しています。事業主が事業を継続、発展させていくためには、「常に進歩し、前進していくこと」が大切であるという考えから、会員事業所の皆様が浦安商工会議所と共に歩んでいけるようにという思いを込めました。

会員限定

# 浦安商工会議所 賀詞交歓会

令和7年の年頭にあたり、会員や行政機関、関係機関が一堂に会し、お互いに新年を寿ぐとともに新しい年の飛躍を祈念する賀詞交歓会を開催します。会員同士が一堂に集うこの機会にぜひご参加ください。

令和6年 浦安商工会議所賀詞交歓会



**開催日** 令和7年1月22日(水)

**時間** 午後5時  
(受付:午後4時30分より)

**会場** 浦安プライトンホテル東京ベイ  
2階グレイス

**会費** お一人様 5,000円 ※立食形式

※お名刺をご持参ください

令和6年は、市長、議長をはじめとした来賓のほか、会員235名にご参加いただきました。

他業種から多くの方がお集まりになり、会員の皆様で交流を深めていただく絶好の機会となります。多くの方のご参加をお待ちしております。

また、令和7年は同日にカレーハウスCoCo壱番屋の創業者宗次徳二氏による新春講演会も開催します(本誌4ページ参照)。併せてご参加ください。



#### お申し込み方法

右記のQRコード®よりお申し込みいただくか、同封の申込書にご記入のうえ、浦安商工会議所へ会費を添えてお申し込みください。申込書はFAXまたはメールにてお送りいただくか、窓口へご持参ください。

【お申し込みフォーム】



〈お申し込み締切日〉 令和7年1月10日(金)

【お問い合わせ・お申し込み】

〒279-0004 浦安市猫実1-19-36 浦安商工会議所 総務課  
TEL 047-351-3000 FAX 047-350-6698

# 現状を受け入れ、問題を解決していく

## 優先順位の上位は、利益

では、「いまを生きる」には、具体的にどうすればいいのか。私なりの方法論を、ここで紹介します。

### ① 現状を受け入れる

まず、いまある状況を受け入れることです。現実を直視して、しつかり受け入れる。その状況のなかで何をすれば会社が好転するのか、考え実践する。これが経営の本質だと思います。

現在の自分や自社の状況がわかっただけで、そこから前に進むことはできませんよ。

自社のリソース不足、資金繰りが苦しい、新型コロナウイルスや災害、予期せぬ事故、その状況から目を逸らしてはいけません。いまの会社の経営状況、それに加えて、世界情勢や業界の流れなども含めて現在の状況を受け入れる。

受け入れたくない現状から逃げても、事態は何も変わりません。そんなときこそ、現状を把握し、いま自分ができることにもっともつと集中して取り組むしかないので。

### ② 抱えている問題を書き出す

次に、カード状の紙に、会社がいま

抱えている問題を一つずつ書いていきます。

商品力が足りない、社員が定着しない、円安で厳しい、一社依存している、そういう問題を思いつくままに書いていくのです。

### ③ 自分の努力で変えられる問題を選ぶ

今度は、カードのなかから自分たちの努力で変えられる問題を選び出します。自分たちの力で変えていけることだけに集中して、一生懸命やるのが一番。それが、やりがいや、いまを生かすことにつながっていきます。

会社の問題を書いたカードを見ていくと、そのうちの7〜8割は地政学リスクのように、現代社会の影響で、どうしても自分たちの努力では変えられないものではないでしょうか。

例えば、株価や為替レートは、日本から遠く離れた国の影響力のある人物の発言で簡単に上下します。ある特定の地域で起きた紛争や、政治的、軍事的な緊張の高まりで世界経済の先行きは不透明になります。

国内でも、国が消費税を上げると決

# ジャパネットたかた発展の根幹 いまを生きる 後編

筆者 (株)A and Live 代表取締役 高田 明



たかた・あきら 1948年長崎県生まれ。大阪経済大学卒業後、機械製造メーカーへ就職し通訳として海外駐在を経験。74年、父親が経営する「カメラのたかた」に入社。86年に分離独立し「(株)たかた」を設立。90年のラジオショッピングを機に、94年にテレビショッピング事業に参入。通信販売事業を本格スタート。99年「(株)ジャパネットたかた」に社名変更。2015年、代表を退任し「(株)A and Live」を設立。2017年4月、経営危機にあったプロサッカークラブ「V・ファーレン長崎」の代表取締役社長に就任、同年、J1へ昇格。クラブ再建の道筋をつけ2020年1月に退任。

めたら、自分の力だけで増税を回避することは不可能ですよ。それをジャパネットたかたの社長時代に、消費税がどんどん上がった時期がありました。

当然、売上は厳しくはなりませんが、消費税を上げるのは国にとって大事なことです。その状況を受け入れ、

社員と共に自分たちで変えていけるものを集中的に改善していくことで、乗り越えることができました。

### ④ 優先順位をつける

ここで自分たちの努力で変えられる問題を、重要なものから優先順位を決めて並べ替えます。

なぜ、優先順位をつけるのかというと、例えば、問題が10項目あったら、その10項目に同時に取り組むことは絶対にできません。全部をいっぺんにやろうとすると、どの問題も解決できずに終わります。一つも解決しないまま「あれも、これも」と社長が新しいことを始めることになり、社員は迷って疲弊してしまふ。

私は、問題というのは、優先順位の1位と2位のもの、比重のほとんどを占めていると思っと思っています。どういふことかという、優先順位の高い1位と2位の問題を解決したと

きに、意外とその他の問題解決も易しくなっていると思うからです。

事例として適切かはわかりませんが、ある青年が学生時代にものごく好きな人ができて、寝ても覚めても相手のことを思っで悩んでいるとき。もちろん学校はあるし、勉強しないといけない。親からはあれもこれもしなさいと言われ……。

でも、いまの一番の悩みである恋愛がうまくいったら、勉強がはかどるようになるし、そうしたら成績が上がって親ともうまくいく。そういうことではありませんよ。

私はストイックに、変化する1位、2位の問題を解決していくということ、つまり、ならぬ徹底して行ってきた。その結果として、会社も成長でき、売上も利益も伸ばすことができたと感じています。

## 利益を上げて ミッションを達成する

最後に、「会社の目標は、利益を上げる」というお話をします。利益を出さないと、まず会社は継続できないし、さらには「会社は何のためにあるのか」「誰のためにあるのか」というミッションを達成することもできません。

利益を出すために、トップは1人でなく、10人、20人とできるだけ多くの社員を巻き込んでいく。切磋琢磨していくその過程で、社員に「いまを生かす」という意識が芽生えて、大きく成長する人が出てきます。問題解決を続け成長した社員たちは、会社が好きになるのです。

なぜなら、会社のミッションが、自分の人生のミッションに重なるからです。この二つのミッションが合致することで「この仕事は最高だ。この会社ですつとがんばって働いていきたい」となっていくのだと思います。

テレビやラジオで自分たちがすばらしさを伝えた商品が売れると、会社は利益が上がり、社員はお客さまの幸せに貢献できたと笑顔になります。それを続けていくと、会社にある人の問題、新商品の問題といったさまざまな問題が、どんどん解決されていくのを私は見てきました。

\*

本稿で述べたことは、あくまで私の考え方です。ほかのさまざまな生き方や考えを、否定するものではありません。ただ、私の「いまを生きる」という生き方が、みなさんの人生の参考になれば幸いです。

〈了〉



自社スタジオの開局のテープカット



自社スタジオ開局当初のテレビショッピング

# カレーハウスCoCo壱番屋 創業者が語る「栄える経営、継なく経営」

令和7年  
1/22(水)



講師プロフィール

宗次 徳二(むねつぐ とくじ)

株式会社壱番屋 創業者

1948年石川県生まれ。愛知県立小牧高等学校卒業。不動産建設関連の会社を経て、1973年に不動産仲介業として独立。1974年に名古屋市に喫茶店「パッカス」を開店し、1978年に30歳で「カレーハウスCoCo壱番屋」を創業。1982年に株式会社壱番屋を設立し、代表取締役社長に就任。2002年からは一線を退き、NPO法人イエロー・エンジェルの理事長として、コンサートホールの運営やさまざまな慈善活動等に取り組んでいる。

セミナーの趣旨・概要

会員増強・会員交流委員会では、昨年度に続き、会員間の交流を目的とした講演会を開催いたします。今回は愛知県一宮市に本社を置き「カレーハウスCoCo壱番屋」を運営する大手カレーライス専門店チェーン、株式会社壱番屋創業者 宗次徳二氏よりご講演をいただきます。全くのゼロから東証プライムへ上場するほどの一大チェーンを創り上げた偉大な創業者の信条、経営に対する情熱を感じてください。

セミナーのポイント

株式会社壱番屋の創業者 宗次徳二氏は壮絶な幼少時代を過ごし、さまざまな困難を乗り越えてきました。30歳で「カレーハウスCoCo壱

主催者から  
受講を希望する皆さんへ

宗次氏の講演は、経営者だけでなく、あらゆる分野で活躍する人々にとっても多くの示唆を与える内容となっています。この講演から何かひとつでも、皆様にとって今後の経営あるいは人生のヒントとなるものを感じていただければ幸いです。

また、講演会後に開催する賀詞交歓会にもぜひご参加いただき、多くの経営者と交流を深める機会としてご利用ください。



商工会議所

主催

セミナー

# 社員の意欲の育て方セミナー

令和7年  
1/29(水)



講師プロフィール

細谷 幸裕(ほそや ゆきひろ)

株式会社市進コンサルティング 代表取締役

NPO次世代育成フォーラム・リストラ理事、生涯学習開発財団認定コーチ、産業カウンセラー。グループ内の講師養成トレーナーを経て、現在は企業の研修設計支援、社内講師養成支援を中心に、塾の指導メソッドを応用したインストラクションの普及を行っている。日本情報システムユーザー協会(JUAS)講師、日経ビジネススクール講師、近著「新人たちは、学生時代にどのような教育を受けてきているのか」(2020 産労総研)

セミナーの趣旨・概要

近年、企業における人材育成では、社員のモチベーション管理がますます重要視されています。特に中小企業においては、社員の意欲を効果的に引き出すことが、企業の成長に直結する大きな課題となつていきます。こうした背景を踏まえ、社員のモチベーションを高め、意欲的に働く環境づくりや悩む中小企業の管理職や経営者を対象に、具体的な手法を学ぶためのセミナーを開催します。今回のセミナーでは、長年にわたり企業の人材育成と組織改善に貢献してきた株式会社市進コンサルティングの代表取締役、細谷幸裕氏を講師にお招きし、社員の意欲を引き出し、組織全体を活性化させるための実践的なアプローチを提供いたします。

セミナーのポイント

株式会社市進コンサルティングは、千葉県内を中心に塾・予備校を展開する市進学院 個太郎塾での指導ノウハウを企業向けにアレンジして、社員のモチベーション向上やリーダーシップ開発を行うなど、豊富な実績を持つコンサルティング会社です。今回のセミナーでは、細谷幸裕氏の豊富な経験に基づき、社員の意欲を高め、組織をより強くするための実践的な手法を紹介いたします。特に、社員のやる気をどう引き出し、企業の成長に繋げるかに焦点を当てた内容となっており、日々のマネジメントにすぐに取り入れられる有益な知識を提供します。また、現代の多様な価値観や働き方に適応したマネジメントのコツを学ぶことで、社員との信頼関係を築き、定着率の向上や生

講師から  
受講を希望する皆さんへ

産性アップに繋がるヒントも得られるでしょう。

社員の意欲を引き出すことは、企業の成長において非常に重要な要素です。特に現代の多様化した価値観や働き方に対応するには、従来のマネジメント手法だけでは限界があります。塾の講師が生徒をやる気にさせるプロセスと経営者や管理職が社員のエンゲージメントを高めるプロセスには共通点があります。社員一人ひとりの特性を理解し、適切にアプローチすることで、組織全体の力を引き出すヒントが得られるでしょう。経営者や管理職の皆さんが日々直面する悩みや課題を解決するための糸口が見つかるはずですので、一緒に新しい時代の人材育成について考え、より強い組織づくりを目指しましょう。

社員の意欲の育て方セミナー

【日時】1月29日(水) 15:00~17:00 【定員】30名

【会場】浦安商工会議所 3階大会議室

【受講料】会員:無料 非会員:1,000円(税込) 【申し込み】締め切り:1月22日(水)



●お申し込み・お問い合わせ…TEL.047-351-3000 FAX.047-350-6698

カレーハウスCoCo壱番屋 創業者が語る「栄える経営、継なく経営」

【日時】令和7年1月22日(水) 15:00~16:30(受付14:30より) ※講演会終了後に、賀詞交歓会を開催します

【会場】浦安ブライhtonホテル東京ベイ 1階フィースト

【受講料】無料(会員限定) 【定員】250名(定員になり次第締め切り)

【申し込み】WEBまたは申込書(会報同封チラシ)をご記入のうえ、FAXまたはメールでお申し込みください。



●お申し込み・お問い合わせ…TEL.047-351-3000 FAX.047-350-6698

セミナー

事前予約制

## 今こそチャレンジしてみませんか？ 令和6年度 創業支援セミナー

創業に関心のある方や、創業したばかりの方を対象に経営のノウハウなどを習得していただくためのセミナーです。このセミナーは国の認定を受けているため、修了されると、会社設立時の登録免許税の減額などの特典を受けることができます。

※全日程の参加が前提のため、修了には8割以上の出席が必要です

【日時】1/11(土)・18(土)・25(土)・  
2/1(土)(全4回)  
9:00~17:00

【会場】浦安商工会議所3階会議室  
【定員】先着30名

【参加費】2000円(税込)※初日に持参を

【申込方法】QRコードまたはファックスで(セミナー名、参加者名(ふりがな・年齢・性別)、住所、電話番号、E-mail、創業予定または創業年月日、業種)を明記



【締め切り】1月7日(火)

お申し込みはこちら

●問い合わせ 浦安商工会議所 経営支援課  
TEL: 047-351-3000

相談

事前予約制

## 中小企業診断士個別相談会 開催のお知らせ

中小企業・小規模事業者の会員の皆さまを対象に、中小企業診断士による個別相談会を開催します。

専門家がマンツーマンでアドバイスしますので、ぜひご利用ください。

【日時】12月5日(木)、12月19日(木)  
10:00~12:00、13:00~15:00

【内容】事業計画フォローアップ  
【参加費】無料



注意事項

- ・公共交通機関をご利用ください
- ・相談時間は一人1時間

●予約・問い合わせ  
浦安商工会議所 経営支援課 TEL.047-351-3000

## 開催Report.1

### 創業者交流会

浦安商工会議所では9月7日(土)、創業から5年以内の浦安市内の経営者の方を対象に「創業者交流会」を開催しました。創業初期の経営者にとって、商品開発、資金調達、販路の確保など、多くの課題が山積みです。しかし、周りに相談できる相手がいないため、孤独に感じることも少なくありません。今回の交流会は22名の参加者が、夢や目標、抱えている悩みや課題について共有し合う貴重な機会となりました。

イベントは4部構成で進行。第1部のトークセッションでは、経験豊富な経営者からのアドバイスが共有され、参加者から多くの共感と刺激を得たとの声が寄せられました。第2部のグループ座談会では、少人数での交流を通じ、事業のアイデアや解決策を共に考える場として活発な意見交換が行われました。続いて、第3部では商工会議所の活用方法について、支援メニューや相談窓口の案内をさせていただきました。参加した皆さまには事業成長に向けた支援を、より身近に感じていただけたかと思えます。最後の第4部では交流会と名刺交換会を実施し、各自のビジネスに役立つ新たなつながりを築くことができました。

引き続き、会員サポートを行ってまいりますので、困ったときには商工会議所にご相談ください。



## 開催Report.2

### 外国人材受入セミナー

9月26日(木)、浦安商工会議所サービス業部会主催で「外国人材受入セミナー」を開催し、28名の方にご参加いただきました。本セミナーでは、政府が推進する外国人材の受け入れ拡大政策に基づき、外国人材がどのような場面で企業に貢献できるのか、その導入プロセスや具体的な活用方法について、協同組合ビジネスプラザ専務理事の安藤正啓氏を講師に招き、豊富な知識と経験に基づく講義を行っていただきました。参加者からは、「雇用開始までの流れが理解できた」「講師の説明がわかりやすく、外国人材受け入れのイメージが持てた」といった声をいただきました。また、費用面での課題や技能実習・特定技能に関する詳細をさらに知りたいという意見も寄せられ、企業が外国人材の受け入れを進める上での関心と課題が明確になりました。

今後も、外国人材活用に関する正しい知識を得て、実践に役立てていただけるような機会を提供してまいります。



## 開催Report.3

### ChatGPTセミナー

10月4日(金)に開催した「ChatGPTセミナー」には、51名の方にご参加いただきました。昨年に引き続き、講師として日本マイクロソフト業務執行役員の西脇資哲氏をお迎えし、OpenAIの対話型AI「ChatGPT」の最新の進化と、そのビジネスでの実践的な活用方法についてご説明いただきました。

セミナーでは、ChatGPTの新機能の紹介から始まり、情報収集や文章生成、データ解析、顧客対応などの具体的な応用例を交えながら、AI技術がどのように業務効率化や意思決定の向上に役立つかを解説。参加者からは「AI導入の具体的なイメージが掴めた」「無駄な残業削減の可能性に気づき、チーム全体で活用したい」といった声が寄せられ、セミナーがAI技術の導入と業務効率化に対する重要な気づきの場となったことが伺えます。新しい技術の活用が、ビジネス環境の変革にいかに関与するかを感じ取っていただけたと思います。



無担保  
無保証人  
低金利

事業拡大を応援! マル経融資で  
ビジネスチャンスを広げよう!

# マル経融資

### マル経融資とは?

小規模事業者経営改善資金融資制度の通称で、浦安商工会議所が推薦して、**無担保・無保証人・低金利**と非常に有利な条件で利用できる融資制度です。

貸付限度額 **2,000万円**

年 金 利 **1.45%**  
(固定・元金均等) 運転資金 設備資金  
(令和6年11月1日現在)  
金利は、金融情勢によって変化します。詳しくは商工会議所までお問い合わせください。

返済期間 運転資金... **7年以内** (据置1年以内)  
設備資金... **10年以内** (据置2年以内)

担保・保証人 **不 要**  
(信用保証協会の保証も必要ありません)

お申し込み  
いただける方

- 従業員数(役員・家族・パートを除く)が商業・サービス業5人以下、製造業・その他20人以下の事業所
  - 6カ月以上、当商工会議所の経営指導を受けている方
  - 浦安市内で1年以上事業を営んでいる方(移転の場合は前の地区において1年以上事業を営んでいる方)
  - 納付すべき税金を完納されている方
  - 現在ご利用中でも当初借入額の半分以上ご返済の方は借替も可能
  - その他、融資にあたっては、業種・決算書の内容・現在の借入金額等により一部制約がありますので、詳細は面談の上ご相談に応じます
- ※この資金は、商工会議所の推薦により日本政策金融公庫より貸し出しされるものです

ご相談は...浦安商工会議所 中小企業相談所 ☎ 047-351-3000



## 工夫を凝らしたメニューに舌鼓

### 第11回 「浦安バル街」開催レポート

10月22日(火)と23日(水)の2日間にわたり、浦安市内で飲み歩き・食べ歩きイベント「浦安バル街」を開催しました。今年は、市内104店舗の飲食店やリゾートホテルが参加し、スペインの「バル街」をテーマに、浦安市内にお住まいの方や勤務されている方が「ハシゴ」形式で各店舗を訪れながら、普段訪れることのない店舗や気になっていたお店で特別なバルメニューを堪能できる貴重な機会となりました。

各店舗では、このイベントのために工夫を凝らしたメニューが提供され、テイクアウト専門店も多くの利用者で賑わいました。特に昼食時には、多くの方がテイクアウトメニューを活用し、ランチタイムからバル街の雰囲気を楽しんでいる様子が見受けられました。

また、今回の浦安バル街の様子については、商工会議所のホームページにも掲載しておりますので、ぜひご覧ください。



今年は  
104店舗が  
参加!

## 景気動向調査分析

浦安商工会議所では、地域経済の動向を把握する目的で、市内事業者の現状と今後の動向について景気動向調査を行いました。

### 浦安の景気動向【概要】

全産業合計の業況DIは、4・3ポイント。全国DIと比較すると+20・6ポイント。業種別でみると建設業・製造業・サービス業は改善したが、卸売業・小売業では悪化の割合が高い。依然、物価高の影響は大きく仕入単価は全産業で上昇している。採算は卸売業以外は改善傾向にあり、資金繰りは総じて好調傾向となっている。従業員数は全業種で不足となっており、特に卸売業・製造業が顕著である。

### 事業者からの声

- ・受注が増えているが、人材の確保や資金繰りについて不安を抱えている。(建設業)
- ・資材・原材料が高騰しているが、見積りに転嫁できていない。(製造業)
- ・社員の高齢化、若手社員の採用難等により今後のDX化への変革に対応できるか不安。(卸売業)

### 全国の状況

製造業は、物価高により企業の設備投資意欲に弱さが見え、機械器具関係を中心に悪化した。小売業・サービス業は、堅調なインバウンド需要が下支えするものの、長引く物価高による消費者の購買意

調査対象月：令和6年7月  
日 商：令和6年7月  
調査対象：浦安商工会議所会員企業(2,005社)  
調査期間：令和6年8月1日(木)～9月2日(月)  
調査方法：FAX、E-mail、ヒアリング  
回答事業所：164社

欲の低下で力強さを欠いている。また、卸売業でも日用品や食品関係の需要減で弱含みとなっている。建設業では、公共工事の下支えで改善を示すも、人手不足やコスト増等の重荷は継続している。原材料価格が高止まりする中、激変緩和措置の終了や円安基調で、コスト負担増は継続している。また、日経平均株価は最高値を記録したものの、中小企業は価格転嫁等で恩恵を十分に享受できておらず、業況は足踏み状態となった。

### ■ 調査総括 - 今後の支援に向けて -

今回実施した景気動向調査では、全業種で売上が増加しており業況は改善傾向にあるが、依然として原材料等の高騰による価格転嫁ができない事業者は、経営を圧迫している状況となっている。また、全業種を通じて人手不足を喫緊の課題となっており、飲食店ではパートアルバイトの採用ができず、営業時間の短縮や休業日を増やすなど切迫した状況が続いている。当所では、経営指導員による巡回により会員事業が抱える経営課題を早急に捉え、支援機関や金融機関と連携しながら早期の課題解決を目指すとともに、効果的な支援策を策定していく。

### 浦安商工会議所建設業部会主催

## 新年安全祈願参詣会

事前  
予約制



平安時代に朱雀天皇より勅命を賜った寛朝大僧正が御護摩祈禱によって、平将門による乱を収めたという開山縁起を持つ、成田山新勝寺を参詣します。御護摩祈禱後は、成田山参道内で昼食交流会を行いますので、部会員相互の情報交換、親睦を深める場としてご活用ください。

**日時** 令和7年1月21日(火)9:30～16:00  
※浦安商工会議所に9:15集合

**行程表**  
9:30 浦安商工会議所発  
11:00～11:30 成田山新勝寺(御護摩祈禱)  
12:00 昼食交流会(成田山参道内)  
14:00～ (自由行動)  
15:00 成田山新勝寺発  
16:00 浦安商工会議所着

**交通手段** バス  
**参加費** 8000円(税込)  
**定員** 20名(定員になり次第、締め切り)  
**参詣場所** 成田山新勝寺  
**申込締切** 同封の申込書に必要事項を記入の上、1月8日(水)までに申し込み

※御護摩札を希望の方には、申込受付後に別紙御護摩申込書を送付。  
団体のため御護摩は工事安全・工場安全のみ(実費負担)

●申し込み・問い合わせ 浦安商工会議所経営支援課(緑川) TEL 047-351-3000 FAX 047-350-6698

業種別項目別のDI値※( )は先行き見直し  
☺改善・好調(DI≥15) ☹ほぼ横ばい(15>DI>▲15) ☹悪化・低迷(▲15≥DI)

### ●浦安市内

	建設業	製造業	卸売業	小売業	サービス業	全業種
売上高	40.0(50.0) ☺	0.0(8.0) ☹	3.2(▲22.6) ☹	22.2(▲11.1) ☺	16.9(24.7) ☺	13.4(12.8) ☹
仕入単価	▲70.0(▲20.0) ☹	▲36.0(▲12.0) ☹	▲45.9(▲48.4) ☹	▲55.6(▲22.2) ☹	▲32.6(▲38.2) ☹	▲40.2(▲34.1) ☹
採算	20.0(66.7) ☺	0.0(1.0) ☹	▲19.4(▲19.5) ☹	11.1(▲9.7) ☹	4.5(18.5) ☹	0.6(9.2) ☹
資金繰り	0.0(▲10.0) ☹	28.0(24.0) ☺	6.5(3.2) ☹	22.2(0.0) ☺	12.4(10.1) ☹	13.4(9.1) ☹
従業員数	20.0(30.0) ☹	24.0(20.0) ☹	32.4(38.7) ☹	11.1(22.2) ☹	15.7(25.8) ☹	20.1(27.4) ☹
業況	不足	不足	不足	横ばい	不足	不足
	20.0(40.0) ☺	4.0(4.0) ☹	▲17.0(▲19.4) ☹	▲44.4(▲11.1) ☹	15.7(21.3) ☺	4.3(10.4) ☹

### ●全国との比較

	売上高		仕入単価		採算		資金繰り		従業員		業況	
	今季	先行き	今季	先行き	今季	先行き	今季	先行き	今季	先行き	今季	先行き
浦安	13.4	12.8	▲40.2	▲34.1	0.6	9.2	13.4	9.1	20.1	27.4	4.3	10.4
	☹	☹	☹	☹	☹	☹	☹	☹	不足	不足	☹	☹
全国	▲3.4	▲4.4	▲64.9	▲54.7	▲12.9	▲13.3	▲12.2	▲12.9	22.0	22.2	▲16.3	▲15.4
	☹	☹	☹	☹	☹	☹	☹	☹	不足	不足	☹	☹

# 浦安商工会議所会員紹介

浦安商工会議所の会員の皆さんに、自身の事業についてPRしていただくコーナー。会員によるリレー形式でお届けします。会員同士の情報交換にも役立ててくださいね。

## 株式会社MARINAインターナショナル

入船1-5-2プライムタワー新浦安1F  
TEL.047-382-3300

<https://www.marina-int.co.jp/>



ホームページ

### 事業について教えてください

当社は1988年に日の出にファミリーマートをオープンして以来、無印良品、靴下屋等の店舗を千葉県や関東近郊の商業施設を中心に展開しています。新浦安MONAにある無印良品とアトレの靴下屋は当社が手掛けている店舗です。

大切にしているのは、お客さまの「心地良い暮らしのお手伝い」ができる店作りをすること。そして、日本のものづくりの素晴らしさを地域の皆様にお伝えすることです。例えば、日本で流通する靴下のうち、日本製は9%程度ですが、私たちは販売を通じてその品質の良さやこだわりを伝え、産業や日本のものづくりに貢献していきたいと考えています。そのため当社は研修に力を入れてお



り、販売や研修に携わるスタッフが毎年奈良にある工場に行き、ものづくりにかける熱意やこだわりを目で見て学ぶ機会を創出しています。お客さまに共感していただける接客がどうあるべきか、商品が主役として引き立つ売場はどういうものなのか、日々模索しながら営業に尽力させていただいております。商品が作られた理由や素材の良さを表現し、色やデザインを見せることで商品が喜んでくれる。そうした想いを持った店舗運営も特徴の一つです。

お話を聞いたのは...  
代表取締役社長  
小松 正人さん



### わたしの商工会議所活用術

私自身は商業部会副会長を務めさせていただいており、部会としてもセミナーを年に1~2回開催させていただいております。毎回素晴らしい講師の方にお越しいただき、大変有意義な内容です。内容によっては会社のスタッフと共にセミナーを聞きに行くこともあり、実用的な学びが大きいと感じています。

また、総会や賀詞交歓会を通じて、地元で長くご活躍されている先輩諸兄の皆様とお話しする機会を頂けるのも商工会議所が主催する場だからこそだと思います。セミナーや講演、何気ない会話から得た生きた情報を会社に持ち帰り、店長会議等で共有させていただいております。活用できる仕組みや機会が多く、積極的に参加することで得られることが多いと考えますので、同業種のみならず多くの皆様との交流を大切にさせていただきながら、今後とも商工会議所とお付き合いをさせていただければ幸いです。

## BIGMAMA

浦安市北栄3-5-11 TEL.047-350-8005

<https://urayasuyuchan.com/bigmama/>



ホームページ

### 事業について教えてください

「BIGMAMA」は、料理や裁縫など家事が得意なと、体が大きかったことから、小学生のときに友達が付けてくれたあだ名です。最初はうまく受け入れられなかったのですが、大人になって大好きになり店名にしました。幼い頃から持ち続けた料理好きが花開いて、オープンしたのがこの店です。

特徴は定番のロールキャベツ以外、毎日違うメニューを用意していること。前菜やスナック、メインの煮物や焼き物、麺類やご飯もの、デザートなど、食材の組み合わせはもちろん、鍋やフライパン、フライヤーなど調理器具のかぶりなく作れるこ



とも計算してメニューを決めています。常連さんは「今日は何が食べられるかな?」と楽しみに足を運んでくださいますね。テーブルチャージを取らず、価格をなるべく抑えているのは、夢のある若者や仕事を頑張っている人が、毎日でも来たいときに来られる店を作りたいと考えているからです。

客層は年齢も性別もバラバラ。25年前のオープン当初から来てくれている人もいますし、仕事帰りに1人で立ち寄る人も多いですよ。常連さんのお子さんが成人して来ることもあって、そんな時は長く続けてきて良かったなと思える瞬間です。

### わたしの商工会議所活用術

毎年、商工会議所が主催している「浦安バル街」に参加しています。裏通りにひっそり構えていて、ほとんど宣伝もしてこなかったのが、「どんな店なんだろう?」と気になりながらも、なかなか扉を開けることができなかった人たちが、バル街をきっかけにたくさん来てくださるようになりました。新しい出会いを生んでくれる、とても良いイベントだと思っています。

コロナ禍の際には、「何かできることがあるだろうか?」その際に助成金は使えるのだろうか?と商工会議所へ相談に行きました。漠然とした相談内容にもかかわらず、親身に聞いてくれ、いくつか提案をしてもらえたのがありがたかったですね。

お話を聞いたのは...  
代表  
北川 和子さん



## 浦安駅前立体駐車場



最大料金 1100円  
(駐車後24時間まで)

通常 100円/30分

深夜24時~翌朝6時 100円/90分

広いので大型車も安心のパーキング  
《100台収容可能》

浦安市猫実 5-17-20 ☎047-381-6111  
<https://bear-bldg.com>

ベアビルタワーパーキング



Dramatic Communication

## アパマンショップ

浦安店 「お部屋探し」応援します!

浦安市北栄1-16-13  
☎ 047-353-4650  
✉ urayasu@apamanshop-fc.com

株式会社 菊家商事  
浦安市北栄1-17-16  
☎047-351-1225  
✉info@kikuyasyo-j.com



## 住まいの「困った」ありませんか?

防水・塗装・雨漏り補修  
外壁工事専門店

確かな知識と施工技術で満足の仕事させていただきます。  
防水・外壁のプロ集団!

見積・調査・相談 無料

株式会社 ケイユー  
tel.047-354-4620  
〒279-0023 千葉県浦安市高洲一丁目21番地4号  
E-mail / info@keiyu-net.com  
FAX. 047-353-6860

## みどりの魅力をつなぐ

地域社会との結びつきを大切にしながら、緑地工事・緑地維持などを中心に社会の発展に貢献していきます。

京葉ガーデン株式会社

## 浦安で信頼と実績の約半世紀!

リフォームの事なら  
今野リフォーム



有限会社 今野 浦安市堀江2-19-20  
☎047-352-3861  
今野リフォーム 検索 <https://konno.pro>

## IT×経営革新で 企業と働く人を元気に!

IoTで安価に簡単に生産性向上  
BIツールで迅速な意思決定を実現



経営改善研究所 細野祐一  
中小企業診断士、IT専門家、製造業専門家がチームでサポートしています。  
Mail:hosono@kaizenvalue.com  
HP: <https://kaizenvalue.com/>

下長海苔店

喜ばれる贈り物には のり と 拓茶

本店 FAX 354-4129  
浦安市東野 1-3-5

## 浦安の地域情報を毎日お届け!

## 浦安に住みたい

に広告を出しませんか?  
個人経営の方、応援しています!



Instagram WEB サイト

Next 次回は、株式会社浦安防災さんと、ヘアーホッド・ノックさんにご登場いただく予定です。

賃貸マンション・アパート 不動産売買  
管理戸数約6,000戸 土地の有効活用  
空室対策 相続対策

浦安で創業53年  
**不動産のあとゆき**  
地域密着 浦安市内3店舗

◆お問合せ先  
本店(賃貸・管理)TEL.047-351-1511 <https://www.motoyuki.jp>  
新浦安支店(売買・有効活用)TEL.047-702-8660 [info@motoyuki.jp](mailto:info@motoyuki.jp)

**ウラテン**  
電気工事を通して  
地域に貢献してまいります。

私たち株式会社ウラテンは、  
電気工事に関するお困りごとを  
プロならではの対応力と  
スピードで解決いたします。

株式会社ウラテン  
千葉県浦安市猫実3-18-24  
TEL.047-355-2901 FAX.047-355-5500

人・技術・流通を結ぶパイプライン  
**栄鋼管株式会社**  
代表取締役社長 齊藤 榮一

本社 東京都江東区亀戸7-11-17 TEL.03-5609-7711  
浦安事業所 千葉県浦安市鉄鋼通り1-1-7 TEL.047-390-6616

銀行も納得! 資金余力のある今だからこそ!  
**経営計画**  
資金調達はしたけど返せるのかな? 自社の状況を銀行に説明できるかな? 資金が底をつくのではないかと心配...

まずは  
作って  
みませんか?

少しでも気になったら 047-316-1521  
まずは相談を! [t-ujihara@ujiharakaikai.com](mailto:t-ujihara@ujiharakaikai.com) WEB  
FAX 047-355-6053

税理士法人 桜頼パートナーズ会計 氏原事務所  
〒279-0001 千葉県浦安市当代島1-11-12 <https://www.ujiharakaikai.com/>

会議所スケジュール〈2024年12月〉

日にち	時間	行事	場所
12月 4日(水)	10:00~15:00	事業承継個別相談会	浦安商工会議所 3階会議室
12月 4日(水)	18:00~20:30	創業支援プレセミナー	浦安商工会議所 3階会議室
12月 5日(木)	10:00~15:00	中小企業診断士個別相談会	浦安商工会議所 相談コーナー
12月12日(木)	15:30~17:00	第8回会頭・副会頭会議	浦安商工会議所 3階会議室
12月19日(木)	10:00~15:00	中小企業診断士個別相談会	浦安商工会議所 相談コーナー

12月28日(土)~令和7年1月5日(日) 年末年始休業

法人の会計税務  
相続事業承継  
(一般社団法人 相続を考える会 所属)

**ひまわり会計**  
代表 税理士 田中重幸

浦安市北栄 3-30-23 オートポータルI 205  
TEL.047-712-8170 9:00~17:00 (土日祝除く)

行政書士 山賀事務所  
社会保険労務士

行政書士 建設業許可申請 経営事項審査 入札参加資格申請 その他許認可申請  
社労士 社会保険手続 労働保険手続 就業規則作成 人事労務コンサル

〒279-0004 浦安市猫実1-19-36  
浦安商工会議所会館1階2号  
TEL:047-727-6270 FAX:047-315-8876  
<https://www.yamaga-office.jp>

幅広い経験をもつ  
税理士による  
ハイ・クオリティ・サービス  
**菊地正俊税理士事務所**  
税理士 菊地 正俊  
KIKUCHI MASATOSHI

〒279-0023 千葉県浦安市高洲5-1-H-1103  
TEL/FAX 047-355-8733  
Mobile 090-8877-2604 E-mail wakataku0820@gmail.com  
<http://www.kikuchi-taxoffice.jp/>

会社設立・建設業許可・経営事項審査  
産業廃棄物収集運搬業許可等  
申請代行承ります。

**うらやす行政書士  
タナカ事務所**  
浦安市北栄4-21-1ホワイトストーク浦安102  
☎ 0120-348-187  
047-321-4620

建設業許可URL:<https://www.tanaka-gyousei.jp/>  
産廃収集許可URL:<https://www.tanaka-gyousei.com/>

**醍醐会計事務所**  
税理士 醍醐 敦  
税理士 中島 慧

〒279-0002  
千葉県浦安市北栄 4-4-3-504  
TEL 047-355-9301  
FAX 047-355-9302

家族社会保険労務士事務所  
泉沢 和之・泉沢 佐知  
〒279-0001 浦安市当代島1-22-17  
TEL: 047-381-0327  
URL: <https://office-izumisawa.jp>

会報にチラシを同封しませんか?  
浦安商工会議所の会員様へ  
効率的に企業PRできます

■料金 (A4サイズ)  
会 員: 22,000円(税込)  
非会員: 55,000円(税込)

■申込締切: 1月号  
2024年12月10日(火)  
※各会員様には、1月上旬にお届け予定となります

■準備枚数: 2,500 枚  
※封入印刷物の内容により、  
同封をお断りする場合もございます。

【申し込み先】  
〒279-0004  
浦安市猫実1-19-36 浦安商工会議所 総務課  
TEL: 047-351-3000 FAX: 047-350-6698  
E-mail: [soudan@urayasu-cci.or.jp](mailto:soudan@urayasu-cci.or.jp)

総務委員会からのお知らせ  
ぜひメルマガ登録を!

役立つ情報を配信します!

浦安商工会議所では、公式サイトに情報を公開した際、メルマガ登録をいただいている方に情報更新のお知らせメールを配信しています。現在は本人による登録制で、サイトからメルマガ登録をいただいておりますが、このたび、より多くの方に広く情報発信をする目的で、当所職員と名刺交換をさせていただいた方や、セミナーのお申し込み等でメールアドレスをお預かりしている方にもメルマガを配信させていただくことといたしました。

順次登録を行ってまいります。メルマガの配信をご希望の方は下記のQRコードよりご登録ください。皆様のご登録をお待ちしております!

メルマガ登録はこちらから▼

※登録はメールアドレスを入力していただくだけで完了します。なお、メルマガの配信を希望されない方は届いたメルマガに「配信不要」と明記いただいております。

**撫小言**  
つい最近お正月を迎えたような気がしていましたが、気付けば季節は冬。年の瀬です。子どもの頃は12月になると雪が降って、街がクリスマスに向けてキラキラし始めることにワクワクしていた記憶があります。私にとって12月は何か特別な季節だったのかもしれない。

働くようになって、年の瀬を迎えると「年始に立てた目標は達成できただろうか」、「やり残した仕事はないだろうか」、そんなことが頭の中をグルグル巡るようになりま

した。そんな中、家庭に帰るとサンタさんからのプレゼントを何にしようかと子ども同士で相談している光景が日常となり、そのキラキラした目を見ていると私も少し肩の力を抜いて楽しいことを考えないといけななと思えてきます。12月は自分を顧みて新しい年へと向かう大切な月です。来年は、余裕なく突っ走るような生き方ではなく、少し余裕をもって周りを見ながら過ごしていきたいと思ひます。本年は大変お世話になりました。来年も浦安商工会議所をどうぞよろしくお願いいたします。



千葉興業銀行の地域情報サイト

# ちばトク

## お店の掲載はじめませんか？

掲載料  
無料



アクティブユーザー (2024年9月)  
月間 約 **35,000** 人

アクセス件数 (2024年9月)  
月間 約 **242,000** PV

ちば興銀の公式SNSと連携し、  
掲載店舗の情報や紹介動画も発信中！

「クーポンを掲載したことがない」「WEB広告を出稿したことがない」という  
お客さまも簡単に無料で始められます。銀行が運営するサイトであり安心！



千葉興業銀行クーポンサイト事務局  
coupon@chibakogyo-bank.com

受付時間 月曜～金曜日  
9時～17時  
(土日祝日は除く)

掲載申込

